

JLT Re se Instaló en Argentina

JLT Re in Argentina

Con oficina en Buenos Aires, Argentina se incorpora a la red mundial de Jardine Lloyd Thompson Group.

With its new Buenos Aires office, Argentina joins Jardine Lloyd Thompson Group's global network

El pasado 6 de marzo, Jardine Lloyd Thompson Group (JLT), uno de los mayores grupos aseguradores y reaseguradores del mundo, anunció la creación de JLT Re Argentina (JLT Re Argentina Corredores de Reaseguros S.A.). La nueva empresa, con base en Buenos Aires, está a cargo de Matías Rosales, quien anteriormente ocupó la posición de Gerente General de Cooper Gay Argentina.

De esta forma, JLT amplía su presencia en Latinoamérica, sumando la nueva empresa a la red conformada por sus localizaciones en Brasil, Chile, Perú y Colombia. JLT también posee oficinas en Miami (EE.UU.), corresponsales en Ecuador y Venezuela y una oficina asociada en México. Desde Argentina se cubrirán los mercados de Paraguay, Bolivia y Uruguay.

En total, JLT Group posee 100 oficinas en 39 países donde se desempeñan cerca de 9.000 empleados. Sus orígenes se remontan a 1832. Aproximadamente, el 77% del negocio de JLT deriva de sus operaciones de administración de riesgos y corretaje de seguros y reaseguros. El 23% restante se explica por sus operaciones de beneficios a empleados.

Con motivo del inicio de las operaciones en Argentina, Rosales recibió la visita de sus colegas de JLT de las distintas oficinas de la región. Entre ellos estuvo presente Michael Methley, CEO de JLT Latin American Holding Ltd. En diálogo con "Mercado Asegurador", el ejecutivo trazó un resumido panorama de la historia de JLT: "En 1997, Jardine Insurance Brokers and Lloyd Thompson Group se unieron para crear Jardine Lloyd Thompson Group. La participación del grupo en Latinoamérica es muy extendida. Por ejemplo, desde nuestras oficinas centrales en Londres hemos hecho negocios de reaseguro en Argentina desde hace 25 años. Por ello, montar esta oficina en Buenos Aires es un paso natural de nuestro desarrollo en este mercado". Luego, agregó: "Argentina es un mercado importante para JLT. Era el único mercado latinoamericano de importante volumen en el que no estábamos presentes. Y hemos desarrollado importantes lazos con los operadores locales en los últimos 25 años. Por ello deseábamos tener una presencia física en Buenos Aires".

Más adelante, Matías Rosales, CEO de JLT Re Argentina Corredores de Reaseguros S.A., indicó: "Estoy muy orgulloso de representar a una marca como JLT en Argentina. Tenemos una oportunidad valiosa para desarrollar el negocio de Contratos y Facultativos en el país, con un importante soporte y conocimiento de toda la red de JLT tanto desde Londres como de la mano de los especialistas en la región.

Considero que es un momento muy oportuno para establecer



De izq. a der.: Matías Rosales, CEO de JLT Re Argentina Corredores de Reaseguros S.A. y Michael Methley, CEO de JLT Latin American Holding Ltd.

Last March 6th, Jardine Lloyd Thompson Group (JLT), one of the largest insurance and reinsurance groups in the world, announced the creation of JLT Re Argentina (JLT Re Argentina Corredores de Reaseguros S.A.). The new firm, based in Buenos Aires, is under the responsibility of Matías Rosales, who previously held the position of General Manager of Cooper Gay Argentina.

JLT increases its presence in Latin America by adding this new company to its offices in Brazil, Chile, Peru and Colombia. JLT also has offices in Miami (U.S.A.), correspondents in Ecuador and Venezuela, and an associated office in Mexico. Paraguay, Bolivia and Uruguay will be covered from Argentina.

In all, JLT Group has 100 offices in 39 countries with nearly 9,000 employees. Its origins date back to the year 1832. Approximately 77% of its business comes from its risk management and insurance and reinsurance brokerage, and the remaining 23% from Employee Benefits.

On the occasion of the launching of operations in Argentina, Rosales received his JLT colleagues from different offices in the region. Michael Methley, CEO of JLT Latin American Holding Ltd., was one of them and he talked with "Mercado Asegurador". He made a brief summary of JLT's history: "In 1997, Jardine Insurance Brokers and Lloyd Thompson Group joined to create Jardine Lloyd Thompson Group. The group's participation in Latin America is longstanding. For example, from our London headquarters we have done reinsurance business in Argentina for twenty-five years. For this reason, opening this office is a natural step to develop this market". He added: "Argentina is an important market for JLT. It was the only large-volume Latin American market where we were not present yet. We have established close links with the local operators along the last twenty-five years, that is why we wished to have a physical presence in Buenos Aires".

Further on in the conversation, Matías Rosales, CEO of JLT Re Argentina Corredores de Reaseguros S.A., said: "I am very proud to represent a brand like JLT in Argentina. We have a great opportunity to develop Treaties and Facultative businesses in the country, with the important support and knowledge of all the JLT network from London as well as specialists in the region.

I believe this is a very timely moment. to open a JLT office in Argentina. Our market needs large-capacity brokers for the

esta oficina de JLT en Argentina. Nuestro mercado necesita de corredores con gran capacidad de colocación para riesgos de Energía y Construcción, como así también de ramas específicas como Cargo/Marine y Aviación, en los que JLT es uno de los principales brokers del mundo”.

Acto seguido, Methley reforzó: “JLT es un broker muy especializado y -como dije- con importante presencia en la región. En Perú, Colombia y Brasil hemos logrado en los últimos años ser el broker más importante de estos mercados. En Colombia poseemos el 70% del *market share*. En Brasil tenemos más del 90% del negocio de *Oil & Gas*. Tenemos posiciones de liderazgo muy fuertes en Latinoamérica”.

Ya Integran la Cámara de Corredores

El pasado 27 de febrero quedó formalmente constituida la Asociación de Corredores de Reaseguros Argentinos (ACREA). La nueva cámara está formada por los corredores de reaseguros inscriptos en la Superintendencia de Seguros de la Nación: Americal, Aon Benfield, Cooper Gay, Guy Carpenter, JLT Re, Latinbroker, Re Solutions y Willis Re.

Es importante señalar que entre sus objetivos destaca “la mayor valoración de la actividad de intermediación en reaseguros y de los corredores que la desarrollan”. La Comisión Directiva de la novel entidad está constituida por los máximos ejecutivos de las firmas miembro. Rosales, de JLT Re, es el Vicepresidente Primero de la entidad.

Los Negocios en Argentina

En otro momento de la charla, en las flamantes oficinas de la empresa en el barrio porteño de Puerto Madero, Methley se refirió a las líneas de negocio que operan en Argentina: “Trabajamos tanto Contratos como Facultativos.

En Facultativos, nuestras áreas de especialización son Energía, Property, Construcciones, Aviación, Responsabilidad Civil y Aeroespacio (de hecho en Argentina nuestro cliente es la Comisión Nacional de Actividades Espaciales para el lanzamiento de satélites). En Contratos, trabajaremos Agro, Automotores, Property, RC e Ingeniería.

Brindaremos un servicio integral al mercado. Además, la plataforma de Contratos tendrá el respaldo y asesoramiento de JLT Towers Re, fruto de la adquisición en noviembre de 2013 del negocio de reaseguro de Towers Watson. Esta fue una importante compra con gran impacto en los negocios en UK y el resto de los mercados que operamos. Esto nos da el privilegio de contar en forma exclusiva con la plataforma de consultoría actuarial de Towers Watson”.

Por su parte, Rosales añadió: “JLT Towers Re permitirá traer a Argentina servicios adicionales a la colocación de Contratos. Pensamos desarrollar modelos de ‘*capital release*’ para compañías que ahora se encuentran con mucha necesidad de capital, producto del crecimiento de sus carteras. Queremos traer estos productos a Argentina”.

Para finalizar, Methley marcó un punto destacado de la visión de JLT: “Para nosotros la cultura interna de la empresa es muy importante, tanto como la colaboración de todos sus empleados. Por ejemplo, para la apertura de esta oficina tenemos colegas de Londres, Miami, Colombia, Perú, Chile, Brasil, entre otros. Estamos todos aquí porque queremos trabajar juntos y apoyar a Matías en esta nueva etapa. Todos en JLT trabajamos en estrecha colaboración. Y damos la bienvenida a Matías a nuestra red”. ■

Aníbal Cejas

Energy and Construction risks and for specific lines such as Cargo/Marine and Aviation, where JLT is one of the main brokers worldwide”.

Methley immediately stressed: “JLT is very specialized and, as I said before, with an important presence in the region. In the last years we have become the most important brokers in Peru, Colombia and Brazil. In Colombia we have 70% of the market share. In Brazil we have over 90% of the Oil & Gas business. We have very strong leadership positions in Latin America”.

Brokers Chamber Created

Last February, the Argentine Reinsurance Brokers Chamber (Asociación de Corredores de Reaseguros Argentinos, ACREA) was created. It is made up by reinsurance brokers enrolled at the National Insurance Superintendence: Americal, Aon Benfield, Cooper Gay, Guy Carpenter, JLT Re, Latinbroker, Re Solutions and Willis Re.

It should be noted that one of its objectives is to seek “a greater appreciation of reinsurance intermediation and the activities of its brokers”. Its Executive Committee is formed by the highest ranking officers of member companies, and JLT Re’s Rosales is its First Vice President.

Business in Argentina

Later on in the conversation at the new Buenos Aires offices in the area of Puerto Madero, Methley described the lines operated in Argentina: “We work with Treaties as well as with Facultatives.

In the case of Facultative reinsurance we are specialized in Energy, Property, Constructions, Aviation, Liabilities and Aerospace (in fact, our client is the Argentine Space Activities Commission for launching satellites).

In the area of Treaties, we write agricultural, Motor, Property, Liabilities and Engineering business. We will offer an integral service. The Treaties platform will have JLT Towers Re’s support and advice as a result of having acquired Towers Watson’s reinsurance business in November 2013. This purchase had a great impact on our business in the UK and the other markets where we operate. We are privileged to have Towers Watson’s actuarial platform consultancy on an exclusive basis”.

For his part, Rosales added: “Thanks to JLT Towers Re we will be able to offer other services in addition to treaties. We are planning to develop ‘capital release’ models for companies who badly need capital as a result of the growth of their portfolios. We want to bring these products over to Argentina”.

To conclude, Methley pointed out a particular aspect of JLT’s vision: “For us, the company’s internal culture is very important as is the cooperation of all employees. For example, colleagues from London, Miami, Colombia, Peru, Chile, Brazil, among others, have come for the launching of this office. We are all here because we wish to work together and stand by Matías. At JLT we all work in close cooperation, and we welcome Matías into our network”. ■

Translation: Graciela Padilla